

発行日 2022年 11月 16日

# Good HEART

お客様の感動が私たちの喜びです

グッドハート株式会社  
**News Letter**  
ニュースレター

11

## やれることを 全部やる

お客様に期待以上の満足を提供します。

ひとはみんなのために、  
みんなはひとりのために。  
チームワークで頑張ります！  
We feel like this job is fun.



# 社長

# 挨拶

グッドハート株式会社  
代表取締役社長

平田 輝雄

## 「魚釣りに行ってきました」

冬の足音が聞こえるこのごろ、皆様いかがお過ごしでしょうか？こんにちは、グッドハート(株)の平田です。さて、先日、上天草市姫戸町の実家に帰省して、兄と魚釣りに行ってきました。兄は近所の方から格安で譲ってもらった漁船を所有していて、兄と一緒に船で行く魚釣りは私の大きな楽しみです。これまではエビや虫での餌釣りだったのですが、今夏の赤潮でエビが取れず、試しにメタルジグ(魚に似せた疑似餌)で釣ってみたところ、これがよく釣れて、しかも大物が釣れるとのこと。兄が釣った今年一番の大物は84cm・5.8kgの真鯛で、写真を見ましたがとにかく大きく、釣り上げたときの自慢話を延々と聞かされました。最近は行くたびに2~3kgの鯛を釣っているそうで「まあ任せとけ！釣らせてやるけん！」と自信満々の兄の言葉にもはや「釣れる気しかせん」状態で朝を迎えました。朝6時、夜明けを待つ船で出港しました。私の実家は姫戸町の牟田漁港にありまして、家から200m歩くと船に乗ることができます。魚釣りのポイントは港から2kmくらいの近場ですから、家を出て10分後には魚釣りができる釣り好きにはたまらない環境です。「一発目から来るかもしれんぞ！」相変わらず強気の兄でしたが・・・この日はなかなか本命の鯛が釣れません。釣れても私たちがチャゴと呼ぶ小さな鯛ばかり。釣りのポイントを変えたり、メタルジグの色を変えたり試行錯誤が続きます。この日の干潮は午後2時。いったん、潮の流れが止まって釣れない時間帯です。「どうする？一回帰る？このまま釣る？」と兄から聞かれ、もちろんそのまま釣ることにしました。「今日は釣れんかな〜？」と思い始めたころ、干潮から満ち潮に切り替わり、潮が流れ始めたその時、ガツンと大きなアタリがきて、「きたっ！」とあわせると、本命の鯛がかかりました。鯛の暴れ方は他の魚とは違い、なかなか簡単にはあがってきません。数分のやりとりの後、釣り上げたのはこの日一番大きかった1.7kgの鯛でした。それから1kgオーバーの鯛2匹を追加して、家に帰りました。朝の6時から夕方4時まで釣り続け、最高に楽しい一日でした。将来は会社で船を所有して、社員・取引先様や釣り好きのお客様と一緒に魚釣りに行けたらいいなと思っています。

この日の釣果。真鯛、クロダイ、ガラカブ、ヒラ。ヒラはこれまで捨てていましたが、この日初めて刺身で食べてみました。おいしかったです。真鯛は刺身、鯛茶漬、煮つけ、ムニエルでおいしくいただきました。



◇500mlのペットボトルとの比較



## 太陽光発電 × 電気代節約

玉名市  
中山大吉商店

Q. グッドハートを選ばれた理由は？  
A. 自社で職人さんがいらっしやって施工されているのと、アフターフォローの面も安心できますし、打ち合わせ中の言った言わないをなくすためにすべてメモを取っていらっしやると聞いてさすがだなと思いました。



### Q. 工事を終えてのお気持ちを教えてください。

A. 電気代が値上がりするなかでうちが昼間の時間帯に電気を使っているのですが、その分が太陽光発電でどれだけ賄えるかというのが日々楽しみです。メーターを毎日見て気にしています。天気を心配したりもしています。日々の最大発電量を見て、最初は嬉しくて川野さんにLINEをしてしまいました。



中山大吉商店  
九州産の素材と昔ながらの製法にこだわった、百年つづく、自慢の味噌。



元々味噌の製造販売をしていましたが、店舗が老朽化してきたのでお客さんが入りにくいのではないかとということで改装をすることにしました。改装するにあたりカフェも併設しようということで大吉茶寮も始めました。ぜひ、お気軽に遊びに来てください。

### Q. 弊社を何でお知りになりましたか？

A. 玉名の徳永工務店さんに太陽光パネルを載せたい旨を相談したら、グッドハートさんを紹介いただいて知りました。

### Q. 営業担当の印象・対応はいかがでしたか？

A. 丁寧な説明をされていて、太陽光に対する不安とか疑問があったんですけど、丁寧に答えていただいてすごく好印象を受けました。

### Q. 担当職人の印象・対応はいかがでしたか？

A. 屋根の工事の方も電気の工事の方もすごく丁寧で、安心してお願いできるなという印象を受けました。その時もちょっとした説明や疑問点を聞いたんですけど、その時も丁寧に回答いただいて、すごく安心して工事をお願いできました。

2022年8月分 電気代 47,979円	太陽光発電 導入後 26,746円 電気代が 下がりました。
2022年9月分 電気代 21,233円	

### 担当者コメント

電気代を見せていただいた時はビックリしましたが必ずお力になれると確信致しました。私のご提案に耳を傾けてくださり本当にありがとうございました。今後の発電が楽しみです！アフターメンテナンスも頑張ります。



エネルギー事業部  
営業 川野 明浩

## 外壁塗装 × 自宅兼賃貸アパート

Q. グッドハートを選ばれた理由は？

A. 信頼性です。会社の理念である「お客様の感動が私たちの喜びです」を理念に掲げる社長さんもそれについていく社員の皆さんもすごいと思います。誰にご紹介しても恥をかかない会社さんです。ご近所の方も塗装の様子を見ていたようで、「一生懸命作業されていたよ」と教えてくれました。



## Q. 担当職人の印象・対応はいかがでしたか？

A. 足場職人の森川さんも立派な方です。お話ししたのですが好印象でした。塗装職人の福嶋さんも、暑い中一生懸命されていて、「大変ですね、一番暑いときにごめんなさいね」と声を掛けたのですが、「そんなことないですよ。僕たちは暑かろうが寒かろうが関係なく、社長からお客様に喜ばれる仕事をしなさいと言われてるので」と仰っていて、すごいと思いました。

左官の方も一生懸命で良かったです。森川さんも褒めていらっやっって、「あの方は評判の良い方ですよ」と聞いたので、塗装から少し日を空けて階段の工事もすることにしました。



## Q. 弊社を何でお知りになりましたか？

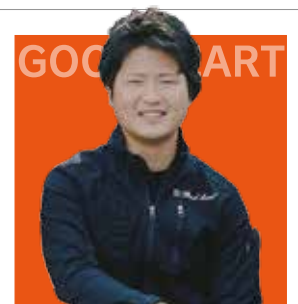
A. 飛び込み営業が回ってきて、私も塗装は今回が2回目だからそろそろの方がいいかなと思っているところ、見積もりを色々な会社に頼んでみて悩んでいた時に、以前グッドハートで屋根工事をされたお隣の方に「グッドハートのチラシが入っていたのですが、どんな会社ですか」と相談したら「ここはなんでも迅速に対応してくれるところだよ」と教えてもらって連絡することになりました。見積もりは大手でも取っていたけど、やっぱり地場の業者さんがいいよね、と思っていたのでご連絡したのがきっかけです。

## Q. 営業担当の印象・対応はいかがでしたか？

A. 林田さんの印象が一番良かったです。第一印象でここは信用のある会社じゃないかなと思ったんです。だから迷わなかったです。お値段はどこの会社もあまり変わらないから、誠実さや信用できるかが一番なんです。この方だったら誠意があるし、大きいこと言わないし、私が信用できるタイプだったので「お宅に決めますよ」とお伝えしました。

## 担当者コメント

U様この度は、グッドハートに工事依頼を頂き誠にありがとうございました。お褒めの言葉を頂き社員一同嬉しく思っております。また、工事中に飲み物やお菓子等沢山差し入れを頂いてありがとうございました。いつも楽しくお話をさせて頂きました。近くに寄りましたら遊びに寄らせて頂きます。今後とも、よろしくお願い致します。



リフォーム事業部  
営業 林田 健勝



## モデルハウス × 高コスパの家

Q. /  
ペンギンホームの  
おすすめポイント？

A. コスパが他社に比べて高いところ。他のローコストのハウスメーカーを回って最後に見学に来ると良いと思います。宮本さんの人柄や知識、接客も良いねと家で話していました。人で選んだ部分もあります。



## Q. ペンギンホームを選んだ決め手は？

A. 「合志市 平屋」で探してサイトを見つけました。自分たちが希望する土地、平屋、好みの間取り、金額とすべての面でいいなと思いました。見学したモデルハウスが3000万円以下で、この金額でこんな家が建てられるのかと感動しました。間取りとか全部が私好みで、リビングも広くてキッチンもかわいかった。HPや口コミの評価も良かったので安心できました。不動産屋さんが良いことしか言わない印象がありましたが、宮本さんはデメリットまで含めてお話ししてくださいました。どこにどうお金を掛けるのか、ここを抑えてここにお金を掛けるというのを教えてくれたので信頼できると思いました。バランスがちょうど良かったです。自分たちも高性能で高額の家を求めているわけではなかったのほどほどで良いなと思いました。宮本さんの人柄や知識、接客も良いねと家で話していました。人で選んだ部分もあります。

## Q. モデルハウスご購入検討のきっかけをお聞かせ下さい。

A. 子どもが生まれて、住環境を整えたいと思ったのがきっかけです。それまでは2階建てのアパートに住んでいて、階段が辛くなったというのもあります。平屋の戸建てに憧れていたため、平屋を中心に建売の家を探し始めました。

## Q. 家づくりで不安だったことはありますか？

A. ネットで金額が書いてあっても、追加の金額があるはずだと思っていました。実際ネットを見ただけではわかりませんでした。ペンギンホームさんは最初からコミコミの見積もりを見せてくださったので、金額のイメージが付きました。家は大きな買い物だから慎重に動きたいなと思って、土地と平屋に重きを置いて探していた。相場もわからないし、希望のエリアで見つかるかなというところが不安でした。

## Q. 家のお気に入りポイントを教えてください。

A. 天井が高いところと、キッチンの収納が多いところです。

## 担当者コメント

この度は新築住宅のご購入、誠にありがとうございます。S様と初めてお会いした時は、こちらのモデルハウスはまだ建築中の段階でした。小さなお子さまを連れて、一緒に現場をご案内させていただいた思い出がございます。展示期間中、大好評だったこちらのモデルハウス。ご家族の新生活を担う新しいお住まいとして、ペンギンホームのモデルハウスを選んでいただいたこと、担当営業として大変嬉しく思っております。これから始まる定期メンテナンス等を含め、末永く変わらぬお付き合いのほど、何卒よろしくお願い申し上げます。



新築事業部  
営業 宮本 紬麦



## 中古戸建て購入 × リフォーム

Q.グッドホームを選ばれた理由は？

A. 問合せからの対応の速さと営業の島村さんの人柄でお願いしました。リフォームも色々と担当の内田さんや自社施工の職人さん達が私たちの要望を沢山聞いていただき本当に満足のマイホーム購入ができました。



## Q.こだわった部分

A. 結構思った通りにリフォームが進んでいって、内装は主に自分の好きな色だけで作ってもらっています。洗面台を造作にしたのも私の夢です。最初は新築でお家を建てたいと思っていたのですが、東区だと予算が合わなかったの、じゃあ中古物件を探してリフォームしたいなと思っていて、そうすると洗面台を造作にするという夢が叶わなかったのですが、気に入っている造作洗面台があって、「このお家の洗面台みたいになりたいです」と内田さんに相談して今回の洗面台をご提案していただきました。



分からないことだらけだったので不安しかなかったです。でも、対応していただいた島村さんのお人柄もよかったですし、そのあとリフォームするときも内田さんの対応も良くて、違う方だったらもしかしたら契約していなかったかもしれないです。

## Q.弊社を何でお知りになりましたか？

A. ネットで検索したら出てきて、中古物件を検索するページがあったので、ちょっと会員登録してみようかなと思ったのがきっかけです。

## Q.不動産営業担当の印象・対応はいかがでしたか？

A. 頂いた名刺と、打ち合わせに現れたご本人の印象があまりにも違っていたので「同じ人かな？」と驚いたのが最初です。ご連絡いただいたのも早かったですが、こちらが何もわかっていない状況だったのですが、親切に色々対応していただいてだんだん安心していった感じです。

## Q.リフォーム担当の印象・対応はいかがでしたか？

A. 最初は爽やかな人だと思って、お話ししていくうちに私が「こういう雰囲気が好きです」と言ったことに対して「僕も好きです！」と喜んでくださるのが安心できましたし、色選びも初めてのことで難しくて心配だったのですが、内田さんのひとことがあったのでスムーズに決まりました。

## 担当者コメント

F様、この度は大変貴重なコメントをありがとうございます！名刺の写真からはだいぶシェイプアップしたので皆様からよく突っ込まれます(笑)最初は広いエリアの中での物件探しに苦労されていましたが、今回のお住まいと出会い、F様とのご縁を頂くことができとてもうれしく思います。リフォーム工事もご夫婦のご要望が詰まった内容で、特に奥様こだわりの造作洗面台とグレーの内装がとてもおしゃれてした！先日現場でお会いさせて頂いた際も、F様ご家族が喜んで頂いている様子を見ていて、不動産の仕事をしていて良かったと改めて実感しました。これから新しいお住まいで、たくさんの思い出を作ってください！今後とも末永いお付き合いを宜しく願い致します。



不動産事業部  
営業 島村 隼行



# 太陽光発電システム

Solar System

電気代が上がっていく世の中ですので、再生エネルギーを賢く使って自家消費+売電で地球にもお財布にも優しい生活を新築でも既築でもはじめられる太陽光発電システム工事をご検討ください。

太陽光発電工事から蓄電池工事、エコキュート交換、アフターメンテナンスに至るまで、あらゆる場面で**自社の職人**が活躍しています。お客様から「てきぱきと作業してもらった」「質問に快く答えてくれた」とお言葉を頂くことが多いのですが、実際に作業現場で取材を行った際にも作業中でもこちらが投げかける質問に沢山答えていただきました！どの営業・職人に聞いても疑問が解消できることが、お客様に安心して工事を任せて頂くための秘訣です。

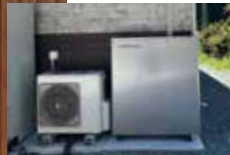


1 work

自社の職人だから  
アフターメンテナンスも  
安心していただけます



2 work



たくさんのメーカーから  
お客様のライフスタイルに  
合わせたものをご提案♪



## 蓄電池 Storage Battery

太陽光発電での売電は10年まで電気代が上がる今、売電よりも自家発電で使うほどお得に、一日中太陽光発電のエネルギーを使用するためには蓄電池をご利用ください。災害時にも安心して電力供給をでき、地域の拠点になれる備えになります。

## V2H

Vehicle to Home

車も電気自動車になる時代がもうそこまで来ています。蓄電池の方が良いのか…電気自動車を購入して電気自動車から供給する方がお得なのか…お客様の使い方によっても異なります。最適なご提案をできるように、営業が常に最新情報にアンテナを張り、HP内「グッドハート日記」で発信しています。

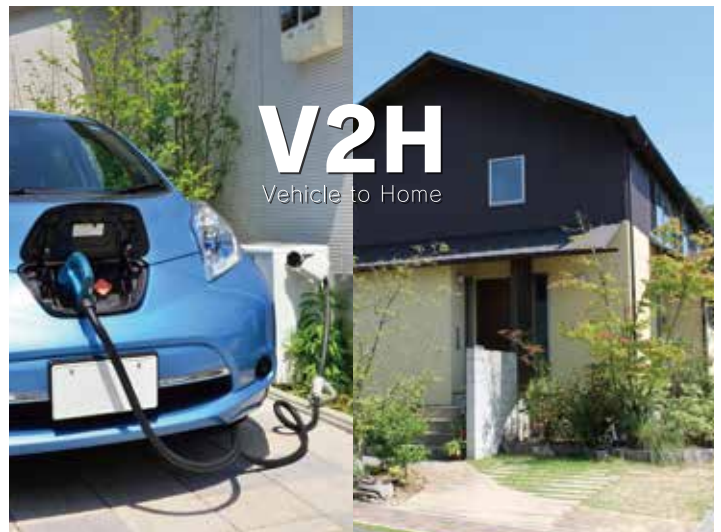
スマートフォンでチェック♪



補助金などのご相談もお早め♪



3 work



6月から新しく職人・藤原がグッドハートの一員になりました。皆様にお会いすることがあれば、ぜひお声掛けください！



営業・川野は高校時代剣道で全国2位になるほどの腕前！自慢の体力を活かして熊本県内全域を駆け回っています。



メンテナンス担当・錦野は常に天気の心配をしている様子。晴れの日メンテナンスができるように、皆様でてる坊主のご準備を！





# 引き渡し Delivery

太陽光発電工事のお客様へお引渡し。電力の見える化をしてくれるモニタの使い方や、太陽光発電で生成した電気を家庭用電気に変換してくれるパワーコンディショナーのことまで、時間をかけて丁寧に説明していきます。しっかりと説明をすることで、お客様の疑問や不安を取り除き、太陽光のある生活を楽しみにしていただきたいという思いが伝わりました。実際に、電気代の変化に驚いて営業・川野に連絡して下さるお客様もいらっしゃるそうです！



# エコキュート Eco cute

寒くなると壊れやすくなるエコキュート。夏の終わりから少しずつお問合わせが増えていきます。その半面、商品の納期に時間がかかっているという現状です。冬に温かい湯舟に浸かっていたため、素早い対応を心がけています！



電気ご使用量-請求金額のお知らせ		電気ご使用量-請求金額のお知らせ	
太陽光導入前		太陽光導入後	
2022年 8月分	2022年 9月分	2022年 8月分	2022年 9月分
基本料金 1,650円00銭	基本料金 1,650円00銭	基本料金 1,650円00銭	基本料金 1,650円00銭
電灯(標準) 1,800円00銭	電灯(標準) 1,800円00銭	電灯(標準) 1,800円00銭	電灯(標準) 1,800円00銭
ガス(標準) 1,800円00銭	ガス(標準) 1,800円00銭	ガス(標準) 1,800円00銭	ガス(標準) 1,800円00銭
水道(標準) 1,800円00銭	水道(標準) 1,800円00銭	水道(標準) 1,800円00銭	水道(標準) 1,800円00銭
合計 6,050円00銭	合計 6,050円00銭	合計 4,979円00銭	合計 21,233円00銭

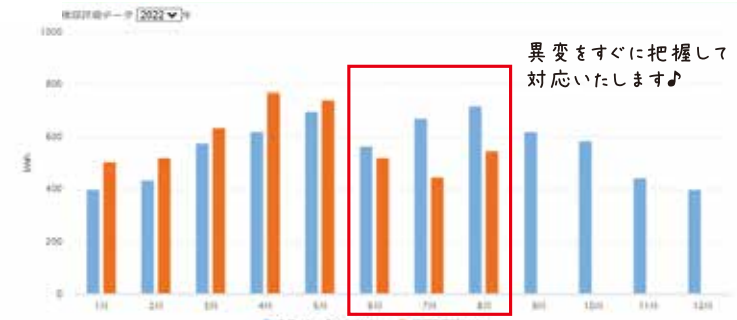
今回「お客様の声」でもご紹介致しました。中山様よりお喜びの声を頂きました。太陽光設置前と後では電気料金がこんなに変わりました。

2022年8月分 太陽光発電導入後  
 電気代 47,979円 26,746円  
 2022年9月分 電気代が 21,233円 下がりました。

# 自社施工 & アフターメンテナンス

In-house construction & After maintenance

太陽光パネルを設置していただいたお客様の元へ年に1度職人がメンテナンスに伺っています。効率的に全てのお客様のお宅へ伺えるよう、月ごとにエリアを分けて1年掛けてメンテナンスを行っています。1年に1度お客様にお会いすることで、新たに生まれたお家の悩みをお聞きすることができています。もちろん、メンテナンスの日だけではなく、いつでもご相談いただけます！



	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	年間
シミュレーション(kWh)	399	426	576	623	697	564	671	719	622	581	441	398	6,733
実際の発電量(kWh)	508	521	638	771	742	519	647	547					6,093
シミュレーション比(%)	127.3	123.3	110.8	123.8	106.5	92.0	96.6	76.2					102.8
シミュレーション比の偏差率(%)	127.4	114.7	109.9	116.9	105.9	121.6	100.6	106.1					112
シミュレーション比の偏差率(メーカー平均)	128.3	115.4	108.3	117.2	105.7	113.9	99.6	104.4					111.9
1kW当たりの発電量(kWh/kW)	67.2	89.4	109.5	122.4	127.4	89.1	96.7	83.9					100.7
1kW当たりの発電量の偏差率(メーカー平均)	91.2	91.6	109.9	130.5	126.7	138.3	115.9	131.2					113.9
1kW当たりの発電量の偏差率(メーカー平均)	91.8	91.3	104.7	130.5	126.2	117.8	115.3	131.1					113.9
稼働時間(kWh)													
リビングタイム(kWh)													
ナイトタイム(kWh)													
ご請求予定額(円)(標準価格)													
購入電力(円)													
お支払予定額(円)(標準価格)													



毎月お客様からの発電量報告をチェックし、シミュレーションやお客様平均比較をして、発電量が下がっている場合はお客様にご連絡後、現地調査を行って問題の解決に努めています。



メンテナンスアシスタント佐藤さんはメディアの取材を受けた経験もある石積アーティスト！GHには多才なメンバーが揃っています。

取材のためいくつかの現場にお邪魔しましたが、どの現場でも川野さんのお客様に対する熱心な姿がありました。お客様とお話される姿を見て、川野さんがお客様から信頼される理由が分かりました。(平野)

hello!! エネルギー  
 Energy Goodheart  
 喜んでもらえるエネルギー  
 企画部の新人平野が  
 グッドハートで働く社員の  
 仕事ぶりを観察、  
 リポートします！

# 土地情報に強い不動産

新築のお客様の土地探しから分譲地まで  
熊本市内+市内近郊まですべてを把握

1 work

不動産業界では店舗の近くの区域をメインに物件の情報を取り扱う事が多いのですがGOODHARTでは「新築事業」を行っているため、常に熊本市に加えて市内近郊の情報をチェックしてお客様へご提供し、分譲地造成などの取り組みを行っております。



PENGUIN HOME 新築事業部 分譲地

# 土地・物件買取はどこよりも高く

お客様がこれまで大事にされてきた土地や物件を買い取る際は、お任せいただけることへの感謝を込めて精一杯の金額で買い取らせて頂きます。これが叶うのは、お任せいただいた物件を、土地を探している新築事業部のお客様や中古物件購入希望のお客様にお繋ぎし、新たな受注を頂ける可能性があるからです。

2 work

# 情報発信 Instagram

新着の物件情報や日々の活動の様子を発信しています。不動産売買に不安な方もインスタを見れば営業について知ることが出来ます！ぜひ裏側を覗いてみてください！

3 work



新築で土地を探しているお客様や中古物件購入希望のお客様が常に居るため



事務スタッフ大野さんは猫の保護活動を行い、HP内スタッフブログやInstagramで活動報告をされています！



事務所にはキッズスペースが！一緒に遊んでくれるスタッフもいるのでお子様連れでもお気軽にご来店ください！



営業・島村さんの最近の趣味はキャンプ。お休みの度にいろんな山へ出掛けています。キャンプの話はぜひ島村さんへ！

## 中古物件をリフォーム・リノベーションで自分好みの家に。

お預けいただいた中古物件をその売主様にとっても、次に住まれる方にとっても最高のお取引にするためにリフォーム・リノベーションを施してご紹介することも。また、リフォーム事業部と連携することで、ご購入された中古物件をお客様が理想とする物件にリフォームすることも可能です。社内での連携なので連絡もスムーズにでき、お客様のご要望が現場に届きやすくなります。



GOODHEART リフォーム



営業部長 福井 清悟

## WORK STYLE

### 不動産事業に携わって20年以上

長年不動産業に携わった経験から相場観などはとても詳しく、新築・リフォームにも精通しているのでどんなことでも相談できる頼れる部長。元気いっぱい親切丁寧な仕事ぶりが光る、営業の森。親しみやすさでお客様の懐に入るのが得意な営業の島村。この3人のチームワークと素敵なサポート事務の方々が丸となってお客様の不動産のお取引をサポートしています。

### 年間 100 件以上の不動産売買実績



営業 森 日佳梨



営業 島村 繕行

持ち前の明るさと丁寧かつスピーディーな仕事ぶりでおお客様からの信頼も厚い森さん。異業種交流会に積極的に参加し、熊本のホットな情報を常に取得しています。不動産のお悩みだけではなく、美味しいご飯屋さんや多種多様なお店まで教えてもらえるかも！

島村さんは、昨年4月に不動産部の一員になりました。入社時からかなり身体を絞ったらしく、これまで以上のネットワークでお客様にピッタリな物件を探してくれること間違いなしです！



hello!! 不動産  
Real Estate

喜んでもらえる不動産  
企画部の新人平野が  
グッドハートで働く社員の  
仕事ぶりを観察、  
レポートします！

不動産事業部は他事業部と事務所が離れているため、お会いする度に緊張します。女性スタッフが多く、田井島の事務所とはまた違った空気感で、お客様と営業スタッフの打ち合わせも和やかな雰囲気で行われています。(平野)





## **グッドハート株式会社**

〒862-0965 熊本市南区田井島2丁目3-8  
 TEL.096-370-8100 FAX.096-370-1717  
 E-mail info@goodheart.jp  
 総合 goodheart.jp  
 フリーダイヤル  
 (通話料は無料です) ☎0120-118-810

## **グッドホーム熊本**

〒862-0942 熊本市東区江津1丁目16-17  
 TEL.096-373-7000 FAX.096-373-7100  
 E-mail info@goodhome-kumamoto.com  
 不動産 goodhome-kumamoto.com  
 フリーダイヤル  
 (通話料は無料です) ☎0120-927-172

## **グッドハート 塗装**

〒862-0965 熊本市南区田井島2丁目3-8  
 TEL.096-370-8100 FAX.096-370-1717  
 塗装 tosou-kumamoto.com  
 フリーダイヤル(通話料は無料です)  
 ☎0120-118-810

## *Reform Goodheart* **リフォーム グッドハート**

〒862-0965 熊本市南区田井島2丁目3-8  
 TEL.096-370-8100 FAX.096-370-1717  
 リフォーム reform-goodheart.com  
 フリーダイヤル(通話料は無料です)  
 ☎0120-118-154



住宅ローンのご相談  
 土地探しもお任せください。  
 TEL.096-234-6085 FAX.096-370-1717  
 ペンギンホーム penguin-home.com

今月も、私たちの作った「ニュースレター」をご覧いただきましてありがとうございました。  
 次回も一生懸命作りますので、どうぞお楽しみに！

### ◆ 当社が提供できるもの ◆

不動産事業	新築事業	太陽光発電/蓄電池工事
オール電化工事	外壁・屋根塗装工事	リフォーム工事

この「ニュースレター」があなた様のご迷惑になっていませんか？  
 ご不要の場合、又は登録のお名前やご住所が間違っている時には、お手数ですが、  
 上記フリーダイヤルにお電話頂くか、FAX・電子メールにて、その旨をお伝えください。